

LP Assurance, banque, finance - parcours Chargé de clientèle (en BCC) - 2021-2022

	CM	CM / TD	TD	TP	Non présentiel	Heures présentielle / étudiant	Coefficient	ECTS	
<b>UE0</b> SEMESTRE 1	<b>UE0 : Homogénéisation / Mise à niveau</b>								<b>0</b>
		15				15	0		
<b>UE1</b> SEMESTRE 1 et 2	<b>UE1 : ENVIRONNEMENT DE LA BANCASSURANCE ET MARCHES FINANCIERS</b>								<b>13</b>
		30				30	3		
		30				30	3		
		20				20	2		
		20				20	2		
		20				20	3		
<b>UE2</b> SEMESTRE 1 et 2	<b>UE2 : CONNAISSANCE DU CLIENT ET MARKETING DE LA BANCASSURANCE</b>								<b>8</b>
		40				40	3		
		20				20	2		
		30				30	3		
<b>UE3</b> SEMESTRE 1 et 2	<b>UE3 : TECHNIQUES POUR LE CHARGE DE CLIENTELE EN BANCASSURANCE</b>								<b>11</b>
		20				20	2		
		40				40	3		
		30				30	3		
		20				20	3		
<b>UE4</b> SEMESTRE 1 et 2	<b>UE4 : COMPETENCES TRANSVERSALES</b>								<b>8</b>
		40				40	3		
		30				30	3		
		20				20	2		
<b>UE5</b> SEMESTRE 1 et 2	<b>UE5 : PROJET TUTEUR</b>								<b>6</b>
					100	0	6		
<b>UE6</b> SEMESTRE 2	<b>UE6 : STAGE / EXPERIENCE PROFESSIONNELLE</b>								<b>14</b>
		0				0	9		

TOTAL heures

CM	CM / TD	TD	TP	Non présentiel	Heures présentielle / étudiant	Coefficient	ECTS
0	425	0	0	100	425	55	60

	<b>BCC</b>							ECTS
	CM	CM / TD	TD	TP	Non présentiel	heures présentielle / étudiant	Coefficients	
<b>BCC1</b> (UE0 : Homogénéisation / Mise à niveau, UE 2 : CONNAISSANCE DU CLIENT ET MARKETING DE LA BANCASSURANCE, UE 4 : COMPETENCES TRANSVERSALES) <b>GERER LA RELATION COMMERCIALE CLIENT</b>	0	195	0	0	0	195	16	<b>16</b>
<b>BCC2</b> (UE 1:ENVIRONNEMENT DE LA BANCASSURANCE ET MARCHES FINANCIERS, UE 3:TECHNIQUES POUR LE CHARGE DE CLIENTELE EN BANCASSURANCE) <b>CONSTRUIRE UNE PROPOSITION TECHNIQUE ADAPTEE DANS UN ENVIRONNEMENT ECONOMIQUE, FINANCIER ET REGLEMENTAIRE EN EVOLUTION</b>	0	230	0	0	0	230	24	<b>24</b>
<b>BCC3</b> (UE 5 :PROJET TUTEUR , UE 6:STAGE / EXPERIENCE PROFESSIONNELLE) <b>(PROFESSIONNEL)</b>	#REF!	0	0	0	100	0	15	<b>20</b>
	#REF!	425	0	0	100	425	55	<b>60</b>